

2006年3月期(2005年度) 主要建設会社中間決算分析

2005年12月8日

財団法人 建設経済研究所

目次

- 1. 調査の目的 (損益計算書系統)
 - 受注高
 - 売上高
 - 売上総利益
 - 販管費
 - 営業利益
 - 経常利益
 - 当期純利益
 - 期初目標値との比較
- 2. 分析対象会社
- 3. 報告要旨
- 4. 主要分析結果
 - (損益計算書系統)
 - (貸借対照表系統)
 - (キャッシュフロー-計算書系統)
 - (貸借対照表系統)
 - 有利子負債
 - 自己資本比率・ネットエクイティレシオ
 - (キャッシュフロー-計算書系統)
 - 営業キャッシュフロー

1. 調査の目的

財団法人建設経済研究所では、主要建設会社の財務内容を階層別・経年的に比較分析することにより、建設業の置かれた経済状況とそれに対する各企業財務戦略の方向性について、継続的に調査しています。

従来は「単体」中心の分析を行なってきましたが、00年3月期より企業決算が連結中心へ変更されたのを受けて、「連結」を中心とした決算分析を行なっております。

今回の発表は、各社の決算短信から判明する財務指標の分析を提示するものです。なお分析対象会社の一部は12月期決算を採用しています。

資料の提供を頂いた各社には、この場を借りて厚く御礼申し上げる次第です。

(お問合せ先)財団法人 建設経済研究所 研究員 小川 淳

電話:03-3433-5241 FAX:03-3433-5239

Eメール:ogawa@rice.or.jp

2. 分析対象会社

2001年度から2004年度までの4年間平均売上高データにより、本分析では主要建設会社41社を以下の通り分類する。

分類	単独売上基準 (4年間平均)	分析対象会社	社数
大手	9000億円超	鹿島建設、大林組、大成建設、清水建設、竹中工務店	5社
準大手 A	2500億円超	戸田建設、西松建設、五洋建設、前田建設工業	4社
準大手 B	2500億円超 (金融支援)	熊谷組、ハザマ、三井住友建設、東急建設、 長谷工コポレーション、フジタ	6社
中堅 A	1000億円超	奥村組、飛鳥建設、東亜建設工業、銭高組、 鉄建建設、安藤建設、浅沼組、東洋建設、 不動建設、太平工業、大豊建設、福田組、	12社
中堅 B	1000億円未満	新井組、若築建設、大末建設、真柄建設 カノド-建設、小田急建設、矢作建設工業 松井建設、北野建設、東鉄工業、佐伯建設工業 佐田建設、青木あすなる建設、植木組	14社

下線は非連結企業 (計41社)

準大手Bは、単体売上高2500億円超の企業のうち、親会社・金融機関等からの金融支援を受けた企業である。

3. 報告要旨

- 民間設備投資主導で緩やかな景気回復が続く中、受注高や売上高の回復傾向が持続した。
- 公共事業予算の削減が続く中、官公需の低迷が続くことが予想されている一方、民需も堅調とはいえ、受注競争が激しくなっている。そのため、建設業界としての見通しは依然として厳しい。
- 総じて増収の傾向は表れたものの、上記の経営環境を反映し、利益率の面では低下の傾向を示した。また、通期の見通しも中間期と比べて概ね保守的なものとなっている。
- 有利子負債の削減や自己資本比率の向上が更に進み、一層の財務体質改善が見られた。また、前年度までに、大手・準大手クラスでバランスシート調整が進んだのに伴い、特別損失が大幅に減少した。

4. 主要分析結果

受注高(単体)

単位:100万円

受注高

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)
99年度	2,426,420		771,391		1,234,525		1,063,225		511,075		6,006,636	
00年度	2,639,842	8.8%	875,177	13.5%	1,128,217	-8.6%	1,026,328	-3.5%	480,513	-6.0%	6,150,077	2.4%
01年度	2,548,244	-3.5%	717,208	-18.0%	1,067,177	-5.4%	907,753	-11.6%	459,728	-4.3%	5,700,110	-7.3%
02年度	2,560,051	0.5%	636,042	-11.3%	911,641	-14.6%	894,978	-1.4%	412,131	-10.4%	5,414,843	-5.0%
03年度	2,569,093	0.4%	636,992	0.1%	845,547	-7.3%	846,392	-5.4%	435,655	5.7%	5,333,679	-1.5%
04年度	3,011,441	17.2%	667,580	4.8%	870,192	2.9%	861,326	1.8%	475,619	9.2%	5,886,158	10.4%
05年度	3,104,708	3.1%	690,163	3.4%	862,177	-0.9%	873,824	1.5%	492,839	3.6%	6,023,711	2.3%

受注高・土木

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
		(対前年比)		(対前年比)								
99年度	501,381		343,309		359,070		488,375		194,190		1,886,325	
00年度	436,017	-13.0%	394,294	14.9%	334,868	-6.7%	448,096	-8.2%	174,435	-10.2%	1,787,710	-5.2%
01年度	471,080	8.0%	301,685	-23.5%	312,680	-6.6%	383,544	-14.4%	156,910	-10.0%	1,625,899	-9.1%
02年度	510,958	8.5%	228,749	-24.2%	230,679	-26.2%	346,384	-9.7%	120,509	-23.2%	1,437,279	-11.6%
03年度	454,377	-11.1%	199,086	-13.0%	229,239	-0.6%	316,916	-8.5%	135,580	12.5%	1,335,198	-7.1%
04年度	506,027	11.4%	192,923	-3.1%	209,799	-8.5%	297,156	-6.2%	139,152	2.6%	1,345,057	0.7%
05年度	582,562	15.1%	195,266	1.2%	182,459	-13.0%	314,818	5.9%	143,515	3.1%	1,418,620	5.5%

受注高・建築

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)		(対前年比)
99年度	1,830,862		422,346		848,468		561,642		315,449		3,978,767	
00年度	2,117,895	15.7%	474,698	12.4%	774,472	-8.7%	569,336	1.4%	305,255	-3.2%	4,241,656	6.6%
01年度	1,996,832	-5.7%	411,965	-13.2%	741,687	-4.2%	540,985	-5.0%	301,533	-1.2%	3,993,002	-5.9%
02年度	1,968,944	-1.4%	402,899	-2.2%	661,399	-10.8%	535,150	-1.1%	288,692	-4.3%	3,857,084	-3.4%
03年度	2,018,704	2.5%	430,501	6.9%	597,567	-9.7%	517,487	-3.3%	299,639	3.8%	3,863,898	0.2%
04年度	2,313,967	14.6%	468,536	8.8%	647,905	8.4%	547,438	5.8%	335,823	12.1%	4,313,669	11.6%
05年度	2,391,951	3.4%	491,192	4.8%	664,757	2.6%	549,084	0.3%	348,691	3.8%	4,445,675	3.1%

-
- 準大手Bを除く全グループで対前年度比プラスとなり、41社全体でも前年度に続く増加となった。ただし、大型案件の影響が剥落したこともあり、伸び率は低下した。
 - 受注シェアには前年度と比べて大きな変動はなく、今年度も大手のシェアが50%を超える結果となった。
 - 今年度は、土木の伸び率が建築を上回った。建設受注動態統計(大手50社調査)においても、国の機関からの発注工事が大きく伸びており、公共工事の発注が起因していると思われる。
 - ただし、公共事業予算の削減が続くのに加えて、民間部門を中心に受注競争が激しくなる折、受注環境の厳しさは続いている。そのため、各社の通期見通しは総じて保守的なものとなっている。
 - 対前年度比で増加したのは、41社中22社だった。

売上高

単位：100万円

連結売上高

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)
01年度	3,368,264		696,404		1,302,816		1,019,714		492,401		6,879,599	
02年度	2,928,340	-13.1%	645,924	-7.2%	1,197,903	-8.1%	999,945	-1.9%	438,375	-11.0%	6,210,487	-9.7%
03年度	3,023,158	3.2%	585,652	-9.3%	1,103,940	-7.8%	808,792	-19.1%	371,608	-15.2%	5,893,150	-5.1%
04年度	3,030,013	0.2%	573,565	-2.1%	927,706	-16.0%	770,729	-4.7%	453,463	22.0%	5,755,476	-2.3%
05年度	3,250,586	7.3%	612,886	6.9%	977,384	5.4%	804,583	4.4%	446,007	-1.6%	6,091,446	5.8%

連単倍率

	大手	準大手A	準大手B	中堅A	中堅B	41社計
01年度	1.25	1.08	1.13	1.09	1.05	1.17
02年度	1.26	1.08	1.12	1.08	1.06	1.16
03年度	1.28	1.09	1.13	1.09	1.06	1.18
04年度	1.24	1.09	1.15	1.12	1.09	1.18
05年度	1.23	1.08	1.16	1.10	1.09	1.17

通期連結売上高

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)								
01年度末	7,948,312		1,975,081		3,156,581		2,693,739		1,160,354		16,934,067	
02年度末	7,464,483	-6.1%	1,891,509	-4.2%	2,807,275	-11.1%	2,545,814	-5.5%	1,081,922	-6.8%	15,791,003	-6.8%
03年度末	7,139,602	-4.4%	1,759,749	-7.0%	2,349,061	-16.3%	2,176,372	-14.5%	980,096	-9.4%	14,404,880	-8.8%
04年度末	7,477,099	4.7%	1,750,027	-0.6%	2,215,816	-5.7%	2,097,332	-3.6%	1,084,114	10.6%	14,624,388	1.5%
05年度修正	7,540,000	0.8%	1,755,500	0.3%	2,265,100	2.2%	2,181,300	4.0%	1,132,541	4.5%	14,874,441	1.7%

単独完成工事高

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)	売上高	(対前年比)
03年度	2,283,638		525,754		940,786		724,268		341,055		4,815,501	
04年度	2,280,165	-0.2%	516,798	-1.7%	781,687	-16.9%	666,494	-8.0%	405,609	18.9%	4,650,753	-3.4%
05年度	2,531,864	11.0%	560,039	8.4%	796,568	1.9%	714,817	7.3%	392,803	-3.2%	4,996,091	7.4%

-
- 前年度来の受注増加の影響もあり、対前年度比プラスに転じた。グループ別でも前年度の反動で微減となった中堅Bを除き、同プラスに転じている。
 - 通期見通しについても、全グループで対前年度比プラスとなり、41社全体でも期初予想の対前年度比横ばいから同微増に転じた。
 - 上半期の売上高が対前年度比プラスとなったのは、41社中23社だった。また、通期見通しは、同26社で対前年度比プラスとなった。

売上総利益(額・対売上比率)

単位:100万円

連結売上高総利益

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
01年度	303,918	9.0%	58,087	8.3%	112,609	8.6%	63,153	6.2%	30,341	6.2%	568,108	8.3%
02年度	251,827	8.6%	50,015	7.7%	96,002	8.0%	65,660	6.6%	30,981	7.1%	494,485	8.0%
03年度	265,994	8.8%	46,938	8.0%	86,236	7.8%	66,249	8.2%	31,363	8.4%	496,780	8.4%
04年度	274,222	9.1%	48,196	8.4%	84,136	9.1%	66,671	8.7%	38,598	8.5%	511,823	8.9%
05年度	281,617	8.7%	44,622	7.3%	84,552	8.7%	58,201	7.2%	37,150	8.3%	506,142	8.3%

連単倍率

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
01年度	1.40		1.14		1.23		1.24		1.10		1.30	
02年度	1.43		1.16		1.25		1.19		1.11		1.31	
03年度	1.44		1.17		1.26		1.15		1.13		1.31	
04年度	1.30		1.15		1.19		1.18		1.14		1.24	
05年度	1.31		1.20		1.20		1.23		1.16		1.26	

単独完成工事総利益額(対完成工事高比率)

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
03年度	173,541	7.6%	37,006	7.0%	64,797	6.9%	54,539	7.5%	25,718	7.5%	355,601	7.4%
04年度	185,790	8.1%	39,796	7.7%	65,151	8.3%	51,300	7.7%	31,912	7.9%	373,949	8.0%
05年度	187,698	7.4%	33,717	6.0%	59,326	7.4%	44,874	6.3%	27,873	7.1%	353,488	7.1%

- 建築工事の受注競争激化や土木工事の利益率低下を背景に、全てのグループで売上総利益率が低下した。また、工事損失引当金の計上が利益率の下押し要因となるケースも見られた。
- 対前年度比で売上総利益率が上昇したのは、41社中15社だった。

販管費(額・対売上比率)

単位:100万円

連結販管費

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
	金額	対売上比率	金額	対売上比率	金額	対売上比率	金額	対売上比率	金額	対売上比率	金額	対売上比率
02年度	230,612	7.9%	55,528	8.6%	70,520	5.9%	73,046	7.3%	32,835	7.5%	462,541	7.4%
03年度	217,493	7.2%	50,711	8.7%	58,186	5.3%	69,053	8.5%	31,134	8.4%	426,577	7.2%
04年度	210,003	6.9%	48,624	8.5%	52,641	5.7%	64,289	8.3%	33,617	7.4%	409,174	7.1%
05年度	207,160	6.4%	47,704	7.8%	49,785	5.1%	65,128	8.1%	31,723	7.1%	401,500	6.6%

連単倍率

	大手	準大手A	準大手B	中堅A	中堅B	41社計
02年度	1.42	1.12	1.27	1.16	1.12	1.28
03年度	1.40	1.13	1.27	1.15	1.13	1.28
04年度	1.41	1.12	1.24	1.16	1.16	1.28
05年度	1.42	1.12	1.27	1.16	1.18	1.29

連結従業員数の推移

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
	人数	対前年比	人数	対前年比	人数	対前年比	人数	対前年比	人数	対前年比	人数	対前年比
01年度末	75,883		19,391		28,119		33,556		13,586		170,535	
02年度末	73,549	-3.1%	18,172	-6.3%	25,097	-10.7%	30,424	-9.3%	12,907	-5.0%	160,149	-6.1%
03年度末	72,075	-2.0%	17,131	-5.7%	21,827	-13.0%	28,941	-4.9%	12,338	-4.4%	152,312	-4.9%
04年度末	70,209	-2.6%	16,738	-2.3%	20,915	-4.2%	27,811	-3.9%	13,198	7.0%	148,871	-2.3%

- 各グループとも削減が進んでいるが、そのペースは緩やか。また、連単倍率は売上高のそれをコンスタントに上回っており、企業グループとしての効率化は今後も課題に残る。
- 対売上比率は、41社中31社で対前年度比減少となった。

営業利益(額・対売上比率)

単位:100万円

連結営業利益

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
02年度	21,215	0.7%	-5,513	-0.9%	25,482	2.1%	-7,386	-0.7%	-1,854	-0.4%	31,944	0.5%
03年度	48,501	1.6%	-3,773	-0.6%	28,050	2.5%	-2,804	-0.3%	229	0.1%	70,203	1.2%
04年度	64,219	2.1%	-428	-0.1%	31,495	3.4%	2,382	0.3%	4,981	1.1%	102,649	1.8%
05年度	74,457	2.3%	-3,082	-0.5%	34,767	3.6%	-6,927	-0.9%	5,427	1.2%	104,642	1.7%

単体営業利益

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
02年度	12,777	0.5%	-6,509	-1.1%	21,278	2.0%	-8,145	-0.9%	-1,528	-0.4%	17,873	0.3%
03年度	30,192	1.3%	-4,722	-0.9%	22,785	2.3%	-2,363	-0.3%	279	0.1%	46,171	0.9%
04年度	61,481	2.5%	-1,779	-0.3%	27,972	3.5%	1,009	0.1%	4,855	1.2%	93,538	1.9%
05年度	68,542	2.6%	-5,601	-1.0%	31,262	3.7%	-8,739	-1.2%	5,165	1.3%	90,629	1.7%

- 売上総利益の伸び悩みと販管費削減ペースの低下で、各グループとも対売上比率は悪化ないし伸び悩む結果となった。
- 41社中30社で営業黒字となったが、その中で対売上高比率が対前年度で上昇したのは12社だった。

経常利益(額・対売上比率)

単位:100万円

連結経常利益

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率
02年度	6,210	0.2%	-7,160	-1.1%	-9,844	-0.8%	-15,135	-1.5%	-4,993	-1.1%	-30,922	-0.5%
03年度	39,418	1.3%	-4,417	-0.8%	7,432	0.7%	-10,692	-1.3%	-649	-0.2%	31,092	0.5%
04年度	72,793	2.4%	-181	0.0%	18,405	2.0%	-834	-0.1%	5,711	1.3%	95,894	1.7%
05年度	80,153	2.5%	-2,675	-0.4%	21,983	2.2%	-8,020	-1.0%	5,569	1.2%	97,010	1.6%

通期連結経常利益

	大手		準大手 A		準大手 B		中堅 A		中堅 B		41社計	
	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率	額	対売上比率
01年度	162,791	2.0%	42,562	2.2%	50,796	1.6%	25,033	0.9%	10,719	0.9%	291,901	1.7%
02年度	140,468	1.9%	15,365	0.8%	7,222	0.3%	25,688	1.0%	18,111	1.7%	206,854	1.3%
03年度	180,067	2.5%	35,233	2.0%	61,509	2.6%	39,272	1.8%	21,734	2.2%	337,815	2.3%
04年度	214,206	2.9%	45,577	2.6%	71,373	3.2%	46,378	2.2%	24,728	2.3%	402,262	2.8%
05年度修正	232,000	3.1%	46,200	2.6%	81,300	3.6%	48,030	2.2%	25,964	2.3%	433,494	2.9%

営業外収支

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
02年度	-15,005	-1,647	-35,326	-7,749	-3,139	-62,866
03年度	-9,083	-644	-20,618	-7,888	-878	-39,111
04年度	8,574	247	-13,090	-3,216	730	-6,755
05年度	5,696	407	-12,784	-1,093	142	-7,632

目標達成率

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
02年度	4.8%	-37.7%	-17.3%	-49.1%	-33.7%	-12.4%
03年度	23.5%	-13.1%	10.9%	-32.9%	-3.1%	9.6%
04年度	35.9%	-0.4%	20.7%	-1.9%	22.5%	23.8%
05年度	34.5%	-5.8%	27.0%	-16.7%	21.4%	22.4%

中間/修正目標として算出

- 近年黒字で推移してきた大手、準大手Bが改善が進んだ一方、赤字で推移してきた準大手Aや中堅Aでは悪化した。
- ただし、通期見通しでは全グループで増益を見込んでいる。
- 大手、準大手A、中堅Bの営業外収支は、前年度に引き続いて黒字となった。

当期純利益(額・対売上比率)

単位:100万円

連結当期純利益

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
02年度	838	0.0%	-19,849	-3.1%	-1,128	-0.1%	-17,388	-1.7%	-69,622	-15.9%	-107,149	-1.7%
03年度	15,505	0.5%	-3,895	-0.7%	233,289	21.1%	-32,921	-4.1%	-3,253	-0.9%	208,725	3.5%
04年度	26,289	0.9%	-8,762	-1.5%	-33,540	-3.6%	-14,717	-1.9%	8,514	1.9%	-22,216	-0.4%
05年度	35,188	1.1%	-2,454	-0.4%	294,695	30.2%	-26,764	-3.3%	4,507	1.0%	305,172	5.0%

単体当期純利益

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
02年度	-93	0.0%	-21,849	-3.6%	-5,508	-0.5%	-16,826	-1.8%	-78,727	-19.0%	-123,003	-2.3%
03年度	12,792	0.5%	-4,865	-0.9%	228,209	23.3%	-31,939	-4.3%	-3,947	-1.1%	200,250	4.0%
04年度	26,621	1.1%	-8,489	-1.6%	-51,433	-6.4%	-15,039	-2.2%	3,838	0.9%	-44,502	-0.9%
05年度	32,073	1.2%	-4,106	-0.7%	295,393	35.1%	-14,889	-2.0%	3,816	0.9%	312,287	6.0%

通期連結当期純利益

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計	
02年度	37,672	0.5%	-39,346	-2.1%	-437,437	-15.6%	-58,117	-2.3%	-9,909	-0.9%	-507,137	-3.2%
03年度	17,699	0.2%	5,552	0.3%	181,125	7.7%	-24,410	-1.1%	-15,688	-1.6%	164,278	1.1%
04年度	93,686	1.3%	12,962	0.7%	-424,870	-19.2%	3,393	0.2%	21,631	2.0%	-293,198	-2.0%
05年修正	110,500	1.5%	17,400	1.0%	343,800	15.2%	11,910	0.5%	18,884	1.7%	502,494	3.4%

- 中堅Aは、減損処理の影響で前年度より悪化した。ただし、通期では黒字確保を見込んでいる。
- 大手以外でも、準大手B、中堅Bが黒字転換した。(債務免除の影響を除く。)
- 通期では全てのグループで最終黒字を見込んでいる。

特別利益・特別損失の内訳(連結)

単位:100万円

	大手		準大手A		準大手B		中堅A		中堅B		41社計		05年度 -
	05年度	04年度	05年度	04年度	05年度	04年度	05年度	04年度	05年度	04年度	05年度	04年度	04年度
特別利益	7,368	10,914	3,963	18,382	283,132	11,197	9,409	4,748	4,484	23,402	308,356	68,643	239,713
債務免除益/支接受入金	0	0	0	0	277,479	0	0	0	0	13,200	277,479	13,200	264,279
債務買戻し益	0	0	0	0	0	4,393	0	0	0	241	0	4,634	-4,634
厚生年金基金解散益	0	0	0	12,501	0	0	0	0	251	7,007	251	19,508	-19,257
投資有価証券売却益	2,933	5,372	1,191	4,179	186	1,956	686	1,738	74	282	5,070	13,527	-8,457
固定資産売却益	757	3,173	1,272	67	291	1,129	624	38	3,038	1,033	5,982	5,440	542
特別損失	11,832	25,047	2,473	23,598	8,698	61,647	29,360	22,328	2,289	20,359	54,652	152,979	-98,327
棚卸不動産評価・売却損	0	0	559	0	0	959	4,781	5,427	124	3,795	5,464	10,181	-4,717
固定資産評価・売却損	818	80	339	294	387	2,742	114	1,477	51	167	1,709	4,760	-3,051
開発事業整理	0	0	0	0	0	1,389	0	6,805	0	369	0	8,563	-8,563
投資有価証券評価・売却損	301	2,015	305	507	177	485	148	276	11	108	942	3,391	-2,449
割増退職金	167	296	0	192	0	272	0	81	5	25	172	866	-694
子会社整理 支援費等	5,923	15,906	0	0	253	68	0	0	92	596	6,268	16,570	-10,302
減損損失	0	1,771	291	17,103	3,151	40,449	21,971	82	405	8,703	25,818	68,108	-42,290
貸倒損失関係	0	163	40	103	748	3,998	223	548	6	4,624	1,017	9,436	-8,419

- 特別利益は、準大手Bで債務免除益を計上した会社の影響で大幅に増加した。
- 大手や準大手を中心に、前年度までにバランスシート調整が進んだ為、特損計上が大幅に減少した。

期初目標値との比較

単位:100万円

連結売上高

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
当初	7,400,000	1,734,000	2,183,400	2,181,180	1,119,541	14,618,121
修正	7,540,000	1,755,500	2,265,100	2,181,300	1,132,541	14,874,441
増減	140,000	21,500	81,700	120	13,000	256,320

連結経常利益

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
当初	224,500	47,200	72,800	48,600	24,934	418,034
修正	232,000	46,200	81,300	48,030	25,964	433,494
増減	7,500	-1,000	8,500	-570	1,030	15,460

連結当期純利益

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
当初	112,000	21,100	323,100	22,420	18,714	497,334
修正	110,500	17,400	343,800	11,910	18,884	502,494
増減	-1,500	-3,700	20,700	-10,510	170	5,160

- 受注高の増加を背景に、売上高は全てのグループで上方修正となった。
- 準大手Bと中堅Bでは、全ての項目で上方修正となっている。
- ただし、経営環境の不透明感を反映し、通期の見通しは概ね保守的。
- 当初目標からの上方修正は、売上高で17社、経常利益で11社、当期純利益で13社となった。一方、下方修正は、売上高で3社、経常利益で5社、当期純利益で8社となった。

有利子負債(連結)

単位:100万円

有利子負債額

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
03年度末	2,004,287	477,195	950,897	604,254	309,474	4,346,107
04年度中間	1,921,058	484,828	964,716	556,659	280,505	4,207,766
04年度末	1,767,347	472,959	825,658	519,845	224,561	3,810,370
05年度中間	1,655,097	436,270	431,508	479,073	188,087	3,190,035

対売上比率

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
03年度末	28.1%	27.1%	40.5%	27.8%	31.6%	30.2%
04年度中間	25.7%	27.7%	43.5%	26.5%	25.9%	28.8%
04年度末	23.6%	27.0%	37.3%	24.8%	20.7%	26.1%
05年度中間	22.0%	24.9%	19.1%	22.0%	16.6%	21.4%

05年度売上は目標値を使用。04年度中間は04年度末売上を使用。

- フリ - キャッシュフローの改善に加え、エクイティファイナンスの活用もあり、各グループで額、対売上比率とも低下が進んだ。
- 準大手Bは、債務免除や会社分割を軸とする金融支援の影響で大幅に減少した。
- 対前年度比で増加したのは41社中で3社だった。

自己資本比率・デットエクイティレシオ(連結)

自己資本比率

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
03年度末	16.0%	25.0%	7.9%	19.4%	16.1%	16.7%
04年度中間	16.9%	24.1%	7.6%	19.2%	19.8%	17.2%
04年度末	17.1%	26.2%	***	19.8%	23.3%	16.2%
05年度中間	18.7%	27.3%	11.6%	20.6%	25.5%	19.8%

デットエクイティレシオ

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
03年度末	1.49	0.80	5.28	1.32	2.00	1.59
04年度中間	1.45	0.85	5.88	1.30	1.43	1.57
04年度末	1.24	0.78	***	1.14	1.00	1.49
05年度中間	1.08	0.69	2.03	1.06	0.80	1.04

有利子負債 / 自己資本で算出。***はマイナスを表す。

- どのグループも自己資本比率の改善が進んだ。昨今の株価上昇に伴い、有価証券の含み益が拡大したことが大きい。また、エクイティファイナンスを通じた資金調達をする会社も見られた。
- 金融支援の効果もあり、準大手Bの債務超過は解消し、デットエクイティレシオも正常値の範囲にまで回復した。
- 自己資本比率が10%未満の会社は、41社中で8社だった。

営業キャッシュフロー(連結)

単位:100万円

営業キャッシュフロー

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
03年度中間	97,842	-7,361	-59,892	108,331	11,655	150,575
04年度中間	98,884	-8,399	-41,426	17,887	832	67,778
05年度中間	167,761	-3,860	-54,361	19,552	30,057	159,149

未成バランス(単体)

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
03年度中間	-195,352	-156,545	-24,783	-129,973	-47,276	-553,929
04年度中間	-214,709	-190,656	-20,123	-162,142	-48,853	-636,483
05年度中間	-170,614	-170,513	3,940	-150,993	-29,739	-517,919

完成工事未収入金残高(単体)

	大手	準大手 A	準大手 B	中堅 A	中堅 B	41社計
02年度末	1,228,835	346,539	639,272	622,321	281,923	3,118,890
03年度中間	815,325	228,456	563,406	342,824	188,185	2,138,196
03上半期入金額	413,510	118,083	75,866	279,497	93,738	980,694
03年度末	1,032,892	312,079	572,147	483,692	257,168	2,657,978
04年度中間	820,989	196,930	488,722	332,367	218,739	2,057,747
04上半期入金額	211,903	115,149	83,425	151,325	38,429	600,231
04年度末	1,247,119	328,261	544,683	537,518	274,667	2,932,248
05年度中間	936,999	226,011	497,865	357,109	208,283	2,226,267
05上半期入金額	310,120	102,250	46,818	180,409	66,384	705,981

- 営業キャッシュフローは、41社計で03年度の水準を越える回復をし、準大手Bを除く各グループで改善となった。
- 未成バランスが改善し、完成工事未収入金残高も減少していることから、営業キャッシュフローの改善に寄与していると思われる。